



*Drift & Noise*

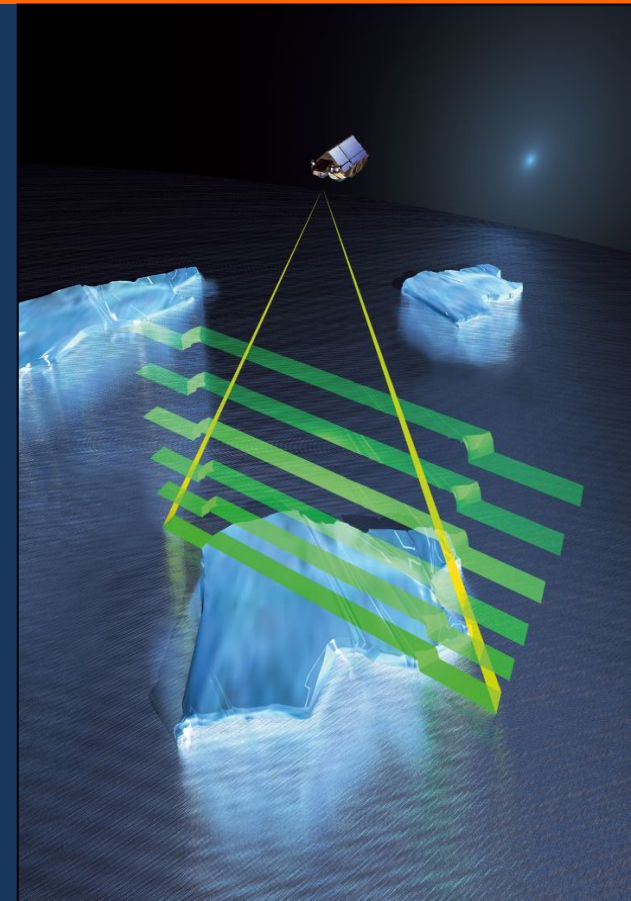
*Polar Services*

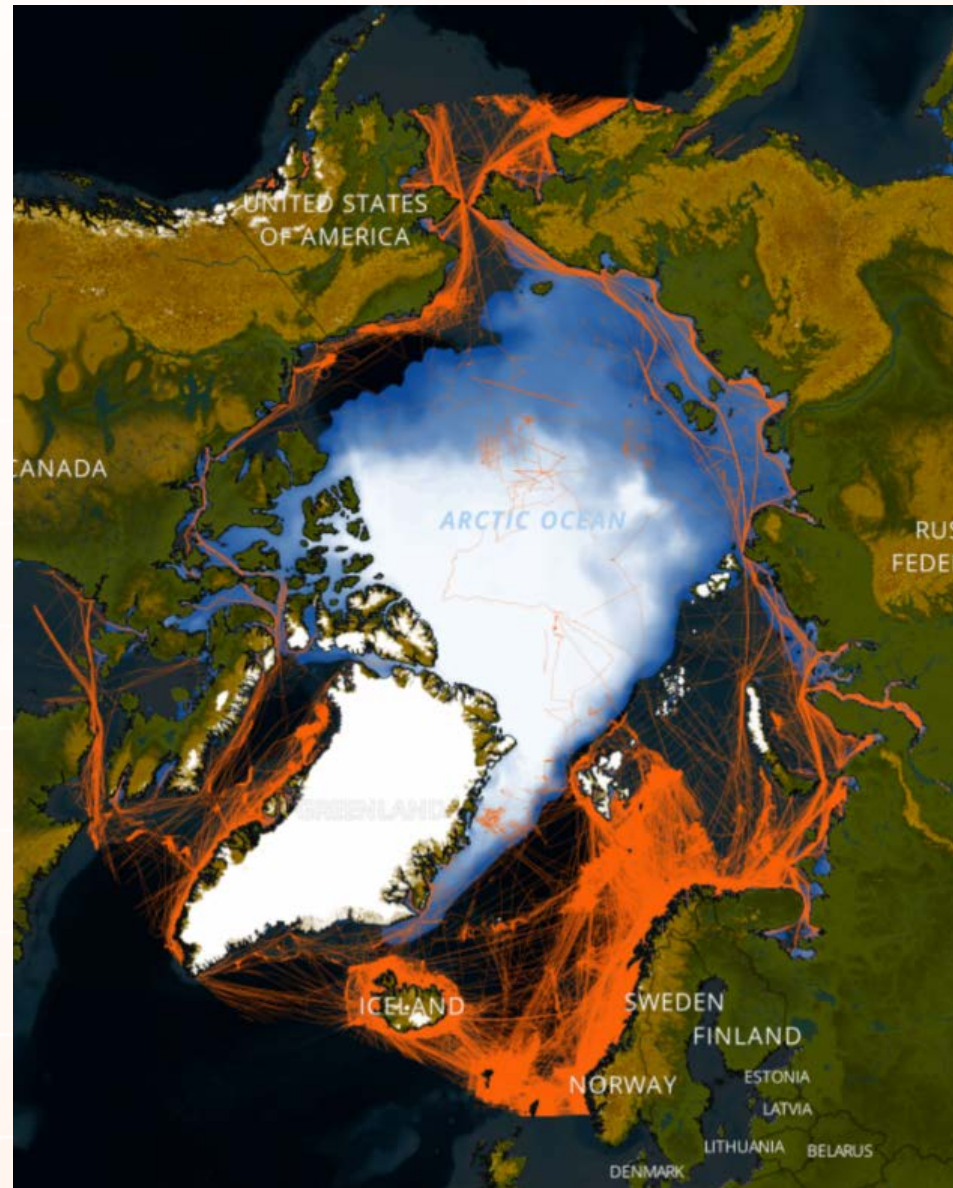
# COPERNICUS aus einer Start-up Perspektive

Speaker: Lasse Rabenstein

Contact: [rabenstein@driftnoise.com](mailto:rabenstein@driftnoise.com)

05.11.2015

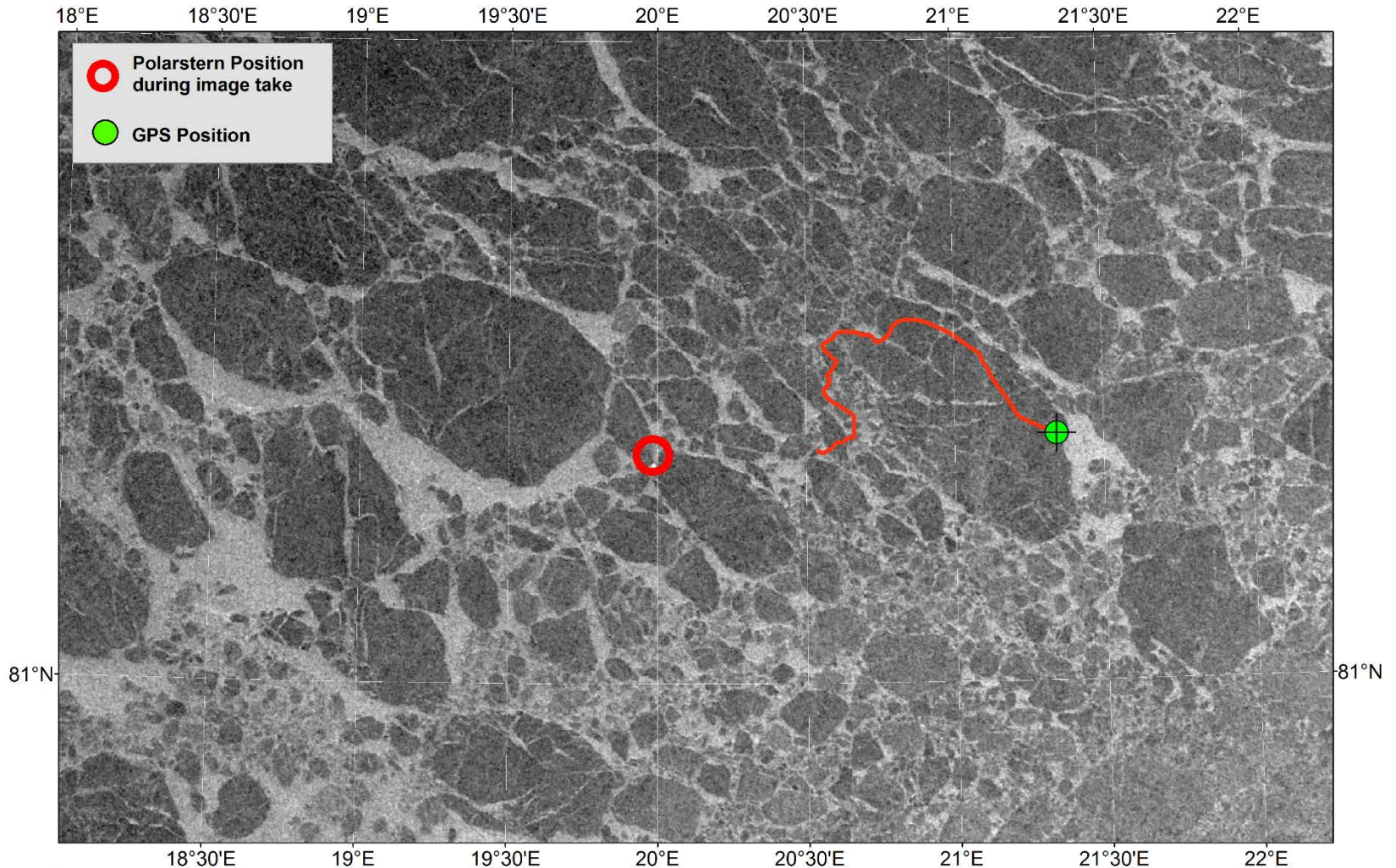




**RV Polarstern  
Research Icebreaker  
Alfred Wegener Institute**



- Risikominimierung
- Treibstoff Ersparnis
- Einhaltung „Polar Code“
- High Tech Label
- Forschungserkenntnisse



# Bedingungen



Kein Expertenwissen  
nötig



Nahe Echtzeit



On-board  
Visualisierung  
Benutzbarkeit



[www.iridium.com](http://www.iridium.com)

Verfügbarkeit vor Ort

# Bewegen wir uns auf einem Markt?

## Grosse Konsortien



Mehrheit  
staatlich



# Zitate von (noch) nicht Kunden

*„ Nicht die Natur bestimmt wo die Eiskante ist, das tun die staatlichen Wetterdienste.“*

Vertreter eines Energiekonzerns

*„ Mit Informationen von kleinen Firmen zu arbeiten ist für uns ein Problem aufgrund von Haftbarkeiten.“*

Vertreter einer Werft

*„ Die Northern Sea Route Administration gibt uns die Informationen vor, an die wir uns halten müssen.“*

Vertreter einer Reederei



*„Ich will solche Bilder an Bord haben, ich möchte mich aber um **nichts** kümmern, sie sollen einfach verfügbar sein“*

Leiter einer Forschungsexpedition (Science)

*„Bilder grösser als 250 kb kann ich nicht empfangen.  
Die meisten Eisprodukte sind daher für mich nicht benutzbar“*

Antarktischer Segler (Touristik)

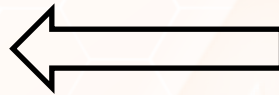
*“... your service made preparation easier & I could monitor yet one less job I had to do before . “*

Ocean Expeditions Ltd (Touristik)

*„ Wir wollen an unserem Institut ein angepasstes System haben, welches modernste Satellitendaten für **jeden** benutzbar macht.“*

Leiterin eines Forschungsbereiches (Science)

# Start-up im Eismarkt



Service  
Zeitersparniss  
Expertenersatz

